

Гринева В.Н., Соколова Л.В., Тридед А.Н.

АРЕНДА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Гринева В.Н., Соколова Л.В., Тридед А.Н.

АРЕНДА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Симферополь
«Анаюрт»
1995

В работе рассматриваются теоретические основы аренды, как прогрессивного метода хозяйствования, раскрыты экономическая сущность, содержание, формы и виды аренды, обобщен первый практический опыт перехода государственных промышленных предприятий к арендным отношениям. Большое внимание уделено организационно-экономической основе аренды и анализу факторов, влияющих на рост прибыли. Освещен порядок образования и расходования фонда оплаты труда, доходов арендного предприятия.

Рецензенты: Одинцова Г.С., доктор экономических наук, профессор;
кафедра экономики, приватизации и права ХГЭУ

© «Скиф-88», 1995

Гринева Валентина Николаевна, д.э.н., профессор
Соколова Людмила Васильевна, к.э.н., доцент
Тридед Александр Николаевич, к.э.н., доцент

АРЕНДА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Компьютерный набор осуществлен в ПО «Скиф-88». Сдано в набор 22.12.94. Подписано в печать 03.01.95. Формат 84x108/32. Бумага офсетная. Тираж 1000 экз. Заказ № 32. Изд. № 29.
Издательство «Анаюрт», 333000, Симферополь, ул. Горького, 30-1
Редакционно-издательский комплекс «Анаюрт»

ВВЕДЕНИЕ

Исходя из реалий сложившейся в государстве экономической ситуации коренная перестройка экономики, переход к рыночным отношениям неизбежны. Радикальность проводимой реформы, затронувшей основы деятельности как организационно-хозяйственных структур, так и производственных отношений, состоит прежде всего в демократизации экономической жизни, отказе от административно-командных методов управления, развитии товарно-денежных отношений, признании многообразия форм реализации собственности. Принципиальной основой дальнейшего углубления реформ, снятия ограничителей скорости этого процесса на современном этапе выступает обогащение форм собственности, их равноправие и конкуренция, радикальное обновление их внутреннего содержания. В связи с этим, в условиях перехода к рыночным отношениям жизненно необходимыми становятся как теоретические разработки проблемы отношений собственности, так и практическая апробация новых форм и моделей хозяйствования в различных отраслях народного хозяйства. При этом крупными мероприятиями на пути к рынку являются разгосударствление имущества, приватизация предприятий, демократизация системы хозяйствования. Именно демократизация методов хозяйствования должна стать основным средством экономического принуждения к эффективному хозяйствованию, основой формирования новой экономической системы, соответствующей сущности зарождающимся на Украине рыночным отношениям. В условиях рынка неотъемлемой стороной деятельности каждого предприятия, организации являются их экономическая самостоятельность. Но чтобы эта возможность была реализована на практике, нужны соответствующие организационно-экономические, правовые механизмы, закрепляющие права трудового коллектива и его членов в качестве реальных хозяев средств производства. Вместе с тем, принятие соответствующих

ших декретов, указов, постановлений является лишь необходимым, но далеко не достаточным условием. Делание стать хозяином производства должно прежде всего сформироваться в сознании трудящихся. Инструментом в достижении этой цели должно быть разгосударствление имущества и приватизация предприятий. Одним из основных путей решения данной проблемы на начальном этапе этого глобального по своим масштабам процесса является аренда, которая рассматривается как ступень к экономической системе управления, сердцевинной которой должен стать рынок, аренда, арендный подряд в настоящее время станет одним из главных звеньев новых формирующихся хозяйственных структур.

Учитывая масштабы государственной собственности, необходима комплексная система мер по преобразованию характера пользования государственной собственностью, а также специальная программа по разгосударствлению значительной части предприятий. Без обновления отношений государственной собственности сохраняется опасность не только торможения, но и возврата к прошлому.

Это решающее направление на этапе переходного периода представляется целесообразным реализовать путем ускоренного процесса передачи государством своей собственности в распоряжение трудовым коллективом на договорных началах, используя для этого арендные отношения. Аренда должна рассматриваться как наиболее адекватная форма реализации принципов самокупаемости и самофинансирования в условиях разгосударствления собственности.

Более глубокая ее степень должна последовательно достигаться путем преобразования государственных предприятий, в первую очередь арендных, в акционерные предприятия и товарищества. При этом доходы государства будут формироваться не только за счет налоговых поступлений, но и за счет дивидендов. Возможен также выкуп тру-

довым коллективом арендного предприятия и превращения его в коллективную собственность.

Переход к рыночной экономике сопряжен с преодолением множества трудностей, одна из которых — отсутствие у предприятий знаний и опыта предпринимательской деятельности в условиях рынка. Работа предприятия /объединения/ на аренде сопровождается установлением внутри него новых экономических взаимоотношений, позволяющих создать для подразделений условия, приближенные к рыночным, действующих для свободных товаропроизводителей. Аренда выступает как форма развития отношений собственности при многообразии последней, что является принципиальной основой перехода к рыночной экономике. В связи с этим необходимостью становится теоретическая разработка методических и организационных вопросов применения арендных отношений, которая, несмотря на все большее распространение аренды, все еще недостаточно отработана.

Новизна состоит в теоретическом обосновании возможности и необходимости использования новых форм хозяйствования, основанных на арендных отношениях, акционировании и разработке методических рекомендаций прикладного характера, направленных на эффективное развитие арендных промышленных предприятий в условиях рынка.

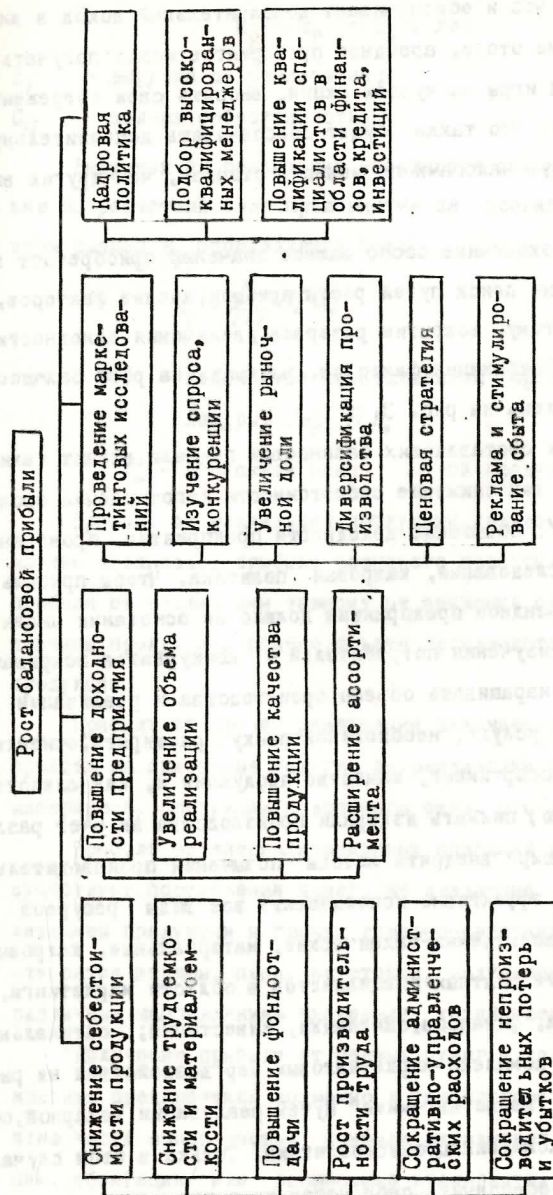


Рис. 3. Классификация факторов, влияющих на рост балансовой прибыли

4.2. Методические подходы к расчету факторов, влияющих на образование и рост прибыли на предприятии

Дальнейшее совершенствование хозяйственных отношений в условиях перехода к рынку, ускорение научно-технического прогресса, использование интенсивных форм его развития обуславливает необходимость совершенствования всего организационно-экономического механизма хозяйствования, применения наиболее современных и эффективных способов управления. Для эффективного управления производством в условиях рыночной экономики недостаточно знать только состояние дела на тот или иной момент времени, хотя это и очень важно. Однако не менее важным в процессе управления выступает знание уровня использования производственных ресурсов, существующих резервов в использовании орудий и предметов труда, а также в потреблении самого труда. Для выработки экономически обоснованных управленческих решений необходимо располагать достоверной информацией о тенденциях эффективности использования основных элементов производства и важных экономических соотношениях, таких, например, как соотношение темпов роста объема производства и стоимости основных производственных фондов, производительности труда и заработной платы и других экономических показателей.

В настоящее время, в условиях перехода к рыночной экономике одним из обязательных условий положительного решения этого вопроса является наличие возможности осуществить количественную оценку как преобладания той или иной формы развития производства, так и влияние соответствующих факторов экономического развития на формирование темпов прироста объемов производства. Если такая оценка не производится, или она не возможна, то в практических условиях целенаправленная работа по переводу предприятия на новые формы хозяйствования не

может быть обеспечена. Учитывая вышеизложенное все более необходимым становится объективный анализ развития производства предприятия.

Экономический анализ факторов улучшения показателей деятельности арендного предприятия является неотъемлемой составной частью системы мероприятий по совершенствованию управления и планирования на этом предприятии, выступает одним из основных источников информации для выработки организационно-экономических и технических решений, направленных на реализацию основных направлений программы перехода предприятия на арендные отношения. Экономический анализ показателей деятельности предприятия осуществляется на основе соответствующих разделов планов экономического и социального развития предприятия, прежде всего планов производства продукции, повышения производительности труда, расширения, реконструкции действующего производства и улучшения на этой основе фондовооружения труда, а также улучшения использования основных производственных фондов и оборотных средств.

Функционирование арендного предприятия в новых рыночных условиях хозяйствования осуществляется на принципах самостоятельности и самофинансирования согласно Закона Украины "О предприятиях". При этом заработанные средства от реализации производственной продукции и услуг должны быть достаточными для возмещения производственных затрат, расчетов с банком и арендодателем и для дальнейшего решения социальных и научно-технических задач коллектива.

В условиях рыночных отношений арендное предприятие самостоятельно определяет направления своей хозяйственной деятельности, выбирает поставщиков, заключает договора с потребителями продукции. Это предъявляет особые повышенные требования к обеспечению роста прибыли /дохода/ предприятия и ее распределению. Поэтому крайне важно учитывать как интенсивные, так и экстенсивные факторы, влияние которых на получение прибыли оказывает существенное значение.

В таблице 2 приведены основные показатели статистической отчетности и расчетные величины, используемые для определения величины вклада экстенсивных факторов в общий прирост прибыли предприятия. Для расчета использованы данные статистической отчетности планово-экономического отдела, отдела организации труда и заработной платы, бухгалтерии, отдела материально-технического снабжения, технического отдела.

Сформулируем основные методические принципы расчета экстенсивных и интенсивных факторов, влияющих на темпы прироста прибыли.

В качестве интенсивных факторов роста прибыли приняты показатели, характеризующие изменение эффективности использования ресурсов: относительный прирост /уменьшение/ производительности труда, фондоотдачи промышленно-производственных основных фондов и материалоотдачи.

Показателями, определяющими изменение масштабов использования ресурсов и производственных затрат, являются относительные приросты /сокращения/ численности работающих, стоимости промышленно-производственных основных фондов, материальных затрат на производство товарной продукции. Эти факторы увеличения прибыли отнесены к экстенсивным.

В общем виде модель расчета темпа прироста прибыли $\Delta I_{\pi\pi}$ от производства товарной продукции предприятия представлена в следующем виде

$$\Delta I_{\pi\pi} = \Delta I_{\pi\pi} + I_{\pi\pi}, \quad / II /$$

где $\Delta I_{\pi\pi}$ - темп прироста прибыли от производства товарной продукции при изменении ее объема;
 $I_{\pi\pi}$ - темпы роста прибыли, полученного за счет изменений суммы скидок /надбавок/ с оптовых цен, объема товарной продукции, себестоимости товар-

Таблица 2

Основные показатели статистической отчетности и расчетные величины, используемые для определения величины вклада экстенсивных и интенсивных факторов в общий прирост прибыли (на примере конкретного предприятия)

Наименование показателей	Един. измер.	Усл. обозн.	Фактическое значение базовый период 1988г./1989г./	Отчетный период 1989г./	Темп роста показателя	Темп прироста показателя
1	2	3	4	5	6	7
Исходные данные						
1. Товарная продукция в ценах 1982г.	тыс.руб.	ТП	36747	37928	1,0321	0,0321
2. Товарная продукция в действующих ценах	"	ТПд	31814	32448	1,0199	0,0199
3. Нормативная стоимость работ / валовая	"	НО	4450	4837	1,0869	0,0869
4. Полная себестоимость всей фактически выпущенной товарной продукции	"	Ст	22461	22720	1,0115	0,0115
5. Прямые материальные затраты / в разрезе калькуляционных статей: сырье и материалы за вычетом возвратных отходов, покупные изд. и полуфабр., топливо, энергия	"	М	17263	16962	0,9819	0,0180

Продолжение таблицы 2

1	2	3	4	5	6	7	8
6. Зарплата /осн. и доп./ всего ППП с учетом отчислений на соцстрах	тыс.руб.	З	3379,3	3423,6	1,0150	0,0150	
7. Амортизация основных фондов	"	А	335	383	1,1433	0,1433	
8. Среднесписочная численность ППП	чел.	Чпп	1562	1612	1,0320	0,0320	
9. Среднегодовая стоимость промышленно-производственных осн. фондов	тыс.руб.	Соф	4676	5411	1,1097	0,1097	
Расчетные данные							
1. Прибыль от производства товарной продукции		Пп	9353	9723	1,0401	0,0401	$P_n = T_n - C_n$
2. Производительность труда, исчисленная как выработка НСО на одного работника ППП	тыс.руб. чел.	Пт	20,3675	20,1290	0,983	-0,017	$ПТ = \frac{ТПК}{Ч_{ПП}}$
3. Сумма остальных затрат	тыс.руб.	Л	1483,7	1961,4	1,3219	0,3219	$L = C_n - M + 3 + A$
4. Фондоотдача промышленно-производственных основных фондов	руб.	Ф	6,5246	5,9967	0,9191	-0,0809	$\Phi = \frac{T_n}{C_{оф}}$
5. Материалоотдача		М	1,8429	1,9141	1,0386	0,0386	$М = \frac{T_n}{M}$

6. Отдача остальных затрат	Руб.	1	2	3	4	5	6	7	8	$\epsilon = \frac{\text{ПП}_n}{\text{ЛЗ}}$
					21,4423	16,5433	0,7715			0,2285
7. Удельный коэффициент амортизации	—	а	0,0657	0,07070	1,0303	0,0303	а	$\frac{A}{C_{\text{оф}}}$		
8. Средняя заработная плата одного работника ППП /с учетом отчислений на соцстрах/	тыс.руб. чел.	г	2,1634	2,1258	0,9617	-0,0183	г	$\frac{3}{\text{Ч}_{\text{пп}}}$		
Удельный вес в себестоимости ПП										
9. Заработная плата ППП /с учетом отчислений на соц.страхование/		дз	0,1505	0,15069			дз	$\frac{3}{C_{\text{п}}}$		
10. Амортизация		дх	0,0149	0,0169			дх	$\frac{A}{C_{\text{п}}}$		
11. Прямых материальных затрат		дн	0,7686	0,7461			дн	$\frac{M}{C_{\text{д}}}$		
12. Остальных затрат		дл	0,0661	0,0863			дл	$\frac{C_{\text{д}}}{\text{П}_{\text{п}}}$		
13. Рентабельность продукции		Р	0,4164	0,4282			Р	$\frac{\text{П}_{\text{п}}}{C_{\text{д}}}$		

ной продукции.

Темп прироста прибыли /от производства товарной продукции/, обусловленный изменением объема произведенной товарной продукции, определяется по формуле

$$\Delta T_{\text{пп}} = \Delta T_{\text{пп}_3} + \Delta T_{\text{пп}_4} \quad / 12 /$$

где $\Delta T_{\text{пп}}$ — темп прироста прибыли, обусловленный изменением объема товарной продукции;

$\Delta T_{\text{пп}_3}$ — темп прироста /снижения/ прибыли, полученный за счет использования экстенсивных факторов роста объема товарной продукции;

$\Delta T_{\text{пп}_4}$ — темп прироста /снижения/ прибыли, достигнутый за счет действия интенсивных факторов роста объема товарной продукции.

Темп прироста прибыли, определяемый изменением объема товарной продукции, происходящим в результате действия экстенсивных факторов / $\Delta T_{\text{пп}_3}$ /, зависит от суммы относительных приростов прибыли, обусловленных изменением:

1. Среднесписочной численности промышленно-производственного персонала

2. Среднегодовой стоимости промышленно-производственных основных фондов

3. Величины прямых материальных затрат

4. Суммы остальных затрат /материальные затраты, входящие в комплексные калькуляционные статьи: "Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования", "Цеховые расходы", "Общезаводские расходы". $\Delta T_{\text{пп}_2}$ определяется по формуле

$$\Delta T_{\text{пп}_2} = \Delta T_{\text{пп}}(\text{Ч}_{\text{пп}}) + \Delta T_{\text{пп}}(C_{\text{оф}}) + \Delta T_{\text{пп}}(M) + \Delta T_{\text{пп}}(C_{\text{д}}) + \Delta T_{\text{пп}}(C) \quad / 13 /$$

Темп прироста прибыли, обусловленный изменением:

1. Среднесписочной численности промышленно-производственного персонала

$$\Delta T_{\text{пп}}(Z_{\text{пп}}) = \frac{P_{\text{пк}}}{P_{\text{пб}} \cdot i_{\text{тп}}} \cdot \Delta T_{Z_{\text{пп}}} \cdot d_{35} \quad | 14 |$$

где $P_{\text{пк}}$ - прибыль в отчетном периоде, тыс.р.;

$P_{\text{пб}}$ - прибыль от производства товарной продукции в базисном периоде, тыс.р.;

$i_{\text{тп}}$ - темп роста объема товарной продукции в действующих оптовых ценах предприятия;

$\Delta T_{Z_{\text{пп}}}$ - темп прироста /снижения/ численности промышленно-производственного персонала /ч_{ппп}/ в отчетном периоде по сравнению с базисным;

d_{35} - удельный вес затрат на заработную плату промышленно-производственного персонала /с учетом отчислений на социальное страхование/ в полной себестоимости товарной продукции в базисном периоде;

2. Средней стоимости промышленно-производственных основных фондов

$$\Delta T_{\text{пф}}(C_{\text{оф}}) = \frac{P_{\text{пк}}}{P_{\text{пб}} \cdot i_{\text{тп}}} \cdot \Delta T_{C_{\text{оф}}} \cdot d_{35}, \quad | 15 |$$

где $\Delta T_{C_{\text{оф}}}$ - темп прироста среднегодовой стоимости промышленно-производственных основных фондов /C_{оф}/;

d_{35} - удельный вес амортизационных отчислений в полной себестоимости товарной продукции в базисном периоде;

3. Величины материальных затрат

$$\Delta T_{\text{м}}(M) = \frac{P_{\text{пк}}}{P_{\text{пб}} \cdot i_{\text{тп}}} \cdot \Delta T_{\text{м}} \cdot d_{35}, \quad | 16 |$$

где $\Delta T_{\text{м}}$ - темп прироста прямых материальных затрат, исчисленных в отчетном и базисном периодах в сопоставимых ценах;

d_{35} - удельный вес прямых материальных затрат в полной себестоимости товарной продукции в базисном периоде.

Пересчет величины прямых материальных затрат в отчетном и базисном периодах в сопоставимых ценах необходимо осуществлять в тех случаях, когда в отчетном периоде имело место изменение цен на сырье, материалы, топливо, покупные полуфабрикаты и др. по сравнению со среднегодовыми ценами и тарифами базисного года;

4. Абсолютной величины остальных затрат

$$\Delta T_{\text{м}}(L) = \frac{P_{\text{пк}}}{P_{\text{пб}} \cdot i_{\text{тп}}} \cdot \Delta T_L \cdot d_{45} \quad | 17 |$$

где ΔT_L - темп прироста величины остальных затрат;

d_{45} - удельный вес остальных затрат в полной себестоимости товарной продукции в базисном периоде.

При определении темпа роста прибыли ($\Delta T_{\text{пф}}(C)$), полученного за счет изменения отдачи величины остальных затрат, связанных с экстенсивным увеличением объема товарной продукции $\Delta T_{\text{м}}$, исходим из следующих рассуждений. Остальные затраты /L/ относятся к условно-постоянным расходам в себестоимости товарной продукции. Изменение величины остальных затрат непосредственно не зависит от изменения объема производства и не является источником роста производственной товарной продукции. Увеличение показателя отдачи остальных затрат /товарной продукции, приходящейся на один рубль остальных затрат/ является следствием роста производства при относительной стабильности суммы остальных затрат.

5. Таким образом, темп прироста прибыли, обусловленный изменением отдачи остальных затрат, связанного с увеличением объема товарной продукции за счет экстенсивных факторов рассчитывается по формуле

$$\Delta J_{\Pi\Pi} = \frac{\Pi_{\Pi 1}}{\Pi_{\Pi 0} \cdot i_{\Sigma\Pi\Pi}} \cdot \Delta J_e d_{\Sigma\S} \quad /18/$$

где $i_{\Sigma\Pi\Pi}$ - темп роста полной себестоимости товарной продукции в сопоставимых ценах;

ΔJ_e - темп прироста величины отдачи остальных затрат, который определяется по формулам, приведенным в табл. 2 ;

$d_{\Sigma\S}$ - удельный вес остальных затрат в полной себестоимости товарной продукции базисного года.

Темп прироста прибыли, полученной в результате изменения объема товарной продукции, достигаемого за счет использования интенсивных факторов: производительности труда (ΠT), материалоотдачи (m), промышленно-производственных основных фондов (Φ), определяется по формуле

$$\Delta J_{\Pi\Pi} = \Delta J_{\Pi\Pi(\Pi T)} + \Delta J_{\Pi\Pi(m)} + \Delta J_{\Pi\Pi(\Phi)} \quad /19/$$

Темп прироста прибыли, достигнутый за счет изменения объема товарной продукции, полученного в результате:

1. Роста производительности труда

$$\Delta J_{\Pi\Pi(\Pi T)} = \frac{\Pi_{\Pi 1}}{\Pi_{\Pi 0} \cdot i_{\Pi T}} \cdot \Delta J_3 \cdot d_{30}, \quad /20/$$

где $i_{\Pi T}$ - темп прироста производительности труда, исчисленной как выработка товарной продукции на одного среднесписочного работника ППП;

d_{30} - удельный вес зарплаты /с учетом отчислений на социальное страхование/ в полной себестоимости товарной продукции в отчетном периоде;

ΔJ_3 - темп роста средней заработной платы одного работника ППП /с учетом отчисления на социальное страхование/;

2. Фондоотдачи промышленно-производственных основных фондов

$$\Delta J_{\Pi\Pi(\Phi)} = \frac{\Pi_{\Pi 1}}{\Pi_{\Pi 0} \cdot i_{\Phi}} \cdot \Delta J_1 \cdot d_{40} \quad /21/$$

где i_{Φ} - темп изменения фондоотдачи промышленно-производственных основных фондов, исчислений по ТП_д;

d_{40} - удельный вес амортизационных отчислений в полной себестоимости ТП в отчетном периоде (удельный коэффициент);

ΔJ_1 - темп роста удельного коэффициента амортизации.

Удельный коэффициент амортизации определяется

$$d_{40} = \frac{A}{C_{\text{оф}}} \quad /22/$$

где A - величина амортизационных отчислений фондов;

3. Материалоотдачи

$$\Delta J_{\Pi\Pi(m)} = \frac{\Pi_{\Pi 1}}{\Pi_{\Pi 0} \cdot i_m} \cdot \Delta J_u \cdot d_{40} \quad /23/$$

где i_m - темп изменения материалоотдачи;

d_{40} - удельный вес материальных затрат в полной себестоимости товарной продукции в отчетном периоде.

Определение темпа прироста прибыли, достигнутого в результате изменения себестоимости товарной продукции

$$\Delta J_{\pi\pi(s)} = \Delta J_{\pi s(u, \varepsilon)} + \Delta J_{\pi s(z)} + \Delta J_{\pi s(x)} \quad 124 /$$

где $\Delta J_{\pi\pi(s)}$ - темп прироста прибыли, обусловленный изменением уровня затрат, приходящихся на один рубль ТП;

$\Delta J_{\pi s(u, \varepsilon)}$ - темп прироста прибыли, полученной за счет использования интенсивных и экстенсивных факторов;

$\Delta J_{\pi s(z)}$ - темп прироста прибыли, обусловленный изменением соотношений между темпами роста средней заработной платы и производительности труда;

$\Delta J_{\pi s(x)}$ - темп прироста прибыли, определяемый в зависимости от изменения соотношения между темпами роста удельных амортизационных отчислений и фондоотдачи.

Темп прироста прибыли, полученной в итоге изменения уровня затрат на один рубль ТП, достигнутого под воздействием совокупного внешнего влияния интенсивных факторов, рассчитывается по формуле

$$\Delta J_{\pi s(u)} = \Delta J_{\pi s(\pi\pi)} + \Delta J_{\pi s(\varphi)} + \Delta J_{\pi s(m)}; \quad 125 /$$

Дифференцированно определяются темпы прироста прибыли, обусловленные изменением себестоимости ТП под воздействием интенсивных факторов:

1. Производительности труда

$$\Delta J_{\pi s(\pi\pi)} = \frac{1}{R_s} \left(1 - \frac{1}{i_{\pi\pi}}\right) \cdot d_{3s}, \quad 126 /$$

где $i_{\pi\pi}$ - темп роста производительности труда;

R_s - рентабельность продукции в базисном периоде, определяемая как отношение прибыли от производства ТП к ее полной себестоимости, р/р.;

d_{3s} - удельный вес зарплаты /с учетом отчислений на социаль-

ное страхование/ в полной себестоимости товарной продукции в базисном периоде;

2. Фондоотдачи промышленно-производственных основных фондов

$$\Delta J_{\pi s(\varphi)} = \frac{1}{R_s} \left(1 - \frac{1}{i_{\varphi}}\right) \cdot d_{4s}, \quad 127 /$$

где i_{φ} - темп роста фондоотдачи;

d_{4s} - удельный вес амортизационных отчислений в полной себестоимости ТП в базисном периоде;

3. Материалоотдачи

$$\Delta J_{\pi s(m)} = \frac{1}{R_s} \left(1 - \frac{1}{i_m}\right) \cdot d_{5s}, \quad 128 /$$

где i_m - темп роста материалоотдачи;

d_{5s} - удельный вес материальных затрат в полной себестоимости товарной продукции в базисном периоде.

Темп прироста прибыли, обусловленный изменением соотношения между темпами роста средней заработной платы и производительности труда, определяется по формуле

$$\Delta J_{\pi s(z)} = -\frac{1}{R_s} \cdot \frac{\Delta J_z}{i_{\pi\pi}} \cdot d_{3s}; \quad 129 /$$

где ΔJ_z - темп прироста средней заработной платы одного работника.

Темп прироста прибыли, определяемый в зависимости от изменения соотношения между ростом удельных амортизационных отчислений и фондоотдачи, вычисляется по формуле

$$\Delta J_{\pi s(x)} = -\frac{1}{R_s} \cdot \frac{\Delta J_a}{i_{\varphi}} \cdot d_{4s} \quad 130 /$$

где ΔT_a - темп прироста удельных амортизационных отчислений.

Последние два фактора нельзя в полной мере отнести ни к экстенсивным, ни к интенсивным, поэтому они выделены в отдельную группу факторов.

На себестоимость ТП оказывает влияние не только интенсивные, но и экстенсивные факторы.

В частности, повышение отдачи остальных затрат в ряде случаев является следствием увеличения объема производства, полученного под воздействием экстенсивных факторов. При этом затраты на один рубль ТП снижаются не за счет улучшения использования элементов затрат, а в результате простого расширения "поля производства", при котором доля условно-постоянных расходов в себестоимости продукции уменьшается. Таким образом, прирост прибыли, обусловленный изменением себестоимости ТП, достигнутый за счет действия экстенсивных факторов, может быть определен по формуле

$$\Delta T_{S_3} = \Delta T_{S_3}(e); \quad 131 /$$

$$\Delta T_{S_3}(e) = \frac{1}{K_S} \cdot \left(1 - \frac{1}{i_e}\right) \cdot d_{LS}; \quad 132 /$$

где i_e - темп роста отдачи остальных затрат;

d_{LS} - удельный вес остальных затрат в полной себестоимости товарной продукции базисного периода.

4.3. Расчет темпа прироста прибыли, обеспеченного за счет совокупного влияния экстенсивных и интенсивных факторов /на примере одного из предприятия/

Для определения степени влияния экстенсивных и интенсивных факторов на прирост прибыли в период перехода на аренду необходимо определить удельные веса приростов прибыли, полученных за счет использования экстенсивных и интенсивных факторов в той части общего прироста прибыли, которая обеспечена за счет совокупного влияния этих факторов.

4.3.1. Расчет темпа прироста прибыли, полученного за счет изменения объема товарной продукции

Определим величину вклада экстенсивных факторов. Темп прироста прибыли, обусловленный изменением:

1/ среднесписочной численности промышленно-производственного персонала

$$\Delta T_{\Pi n}(\chi_{\text{пер}}) = \frac{9728}{9353 \cdot 1,0199} \cdot 0,0320 \cdot 0,1505 = 0,0049$$

2/ средней стоимости промышленно-производственных основных фондов

$$\Delta T_{\Pi n}(C_{\text{оф}}) = \frac{9728}{9353 \cdot 1,0199} \cdot 0,1097 \cdot 0,0149 = 0,00017$$

3/ величины материальных затрат

$$\Delta T_{\Pi n}(M) = \frac{9728}{9353 \cdot 0,199} \cdot /-0,0180/ \cdot 0,7686 = -0,0141;$$

4/ величины остальных затрат, из них за счет изменения:

а/ абсолютного размера остальных затрат

$$\Delta T_{m(2)} = \frac{9728}{9353 \cdot 1,0199} \cdot 0,3219 \cdot 0,0661 = 0,0217,$$

б/ отдачи остальных затрат

$$\Delta T_{m(3)} = \frac{9728 \cdot 1,0115}{9353 \cdot 1,0199} \cdot /-0,2285/ \cdot 0,8863 = -0,0203,$$

тогда $\Delta T_{m(4)} = 0,0217 - 0,0203 = -0,0014$

Совокупное влияние экстенсивных факторов на темп прироста прибыли, обусловленный изменением объема товарной продукции, равно

$$\Delta T_{m3} = 0,0049 + 0,0017 + /-0,0141/ + 0,0217 - 0,0203 = -0,0061$$

Величина вклада интенсивных факторов определится так.

Темп прироста прибыли, полученный за счет изменения:

1/ производительности труда

$$\Delta T_{m(m)} = \frac{9728 \cdot 1,0115}{9353 \cdot 1,0199} \cdot /-0,0177/ \cdot \frac{0,1587}{0,9817} = -0,0019$$

2/ фондоотдачи промышленно-производственных основных фондов

$$\alpha_f = \frac{335}{4876} = 0,0387; \quad \alpha_x = \frac{383}{5411} = 0,07078;$$

$$\alpha_a = 1,0303$$

$$\Delta T_{m(f)} = \frac{9728 \cdot 1,0115}{9353 \cdot 1,0199} \cdot /-0,0809/ \cdot \frac{0,0169}{1,0303} = -0,0014$$

3/ материалоотдачи

$$\Delta T_{m(m)} = \frac{9728 \cdot 1,0115}{9353 \cdot 1,0119} \cdot 0,0386 \cdot 0,7461 = 0,0297$$

Совокупное влияние интенсивных факторов на темп прироста прибыли, обусловленный изменением объема товарной продукции, равно

$$\Delta T_{m_{ин}} = /-0,0019/ + /-0,0014/ + 0,0297 = 0,0264$$

Определение удельного веса прироста прибыли, полученной за счет изменения объема товарной продукции, в результате изменения экстенсивных и интенсивных факторов:

удельный вес совокупного влияния экстенсивных факторов равен

$$\Delta T_{ТПЭ} = \frac{\Pi_{ТПЭ}}{\Pi_{ТПЭ} + \Pi_{ин}} \cdot 100 = \frac{-0,0061}{-0,0061 + 0,0264} \cdot 100 = -30,05$$

Удельный вес совокупного влияния интенсивных факторов равен

$$\Delta T_{ТПи} = \frac{\Pi_{ТПи}}{\Pi_{ТПЭ} + \Pi_{ТПи}} \cdot 100 = \frac{0,0264}{-0,0061 + 0,0264} \cdot 100 = 130,05$$

4.3. Расчет темпа прироста прибыли, достигнутого в результате изменения себестоимости товарной продукции /уровня затрат, приходящихся на один рубль товарной продукции/

Темп роста /снижения/прибыли, обусловленный изменением:

1/ производительности труда

$$\Delta T_{S(\pi)} = \frac{I}{0,4164} / I - \frac{I}{0,9830} / \cdot 0,1505 = -0,0063$$

2/ фондоотдачи

$$\Delta T_{S(\phi)} = \frac{I}{0,4164} / I - \frac{I}{0,9191} / \cdot 0,0149 = -0,0031$$

3/ материалоотдачи

$$\Delta T_{S(m)} = \frac{I}{0,4164} / I - \frac{I}{1,0386} / \cdot 0,7686 = 0,0686$$

Темп прироста прибыли, полученный в результате изменения себестоимости товарной продукции под воздействием интенсивных факторов

$$\Delta T_{S_u} = /0,0063/ + /-0,0031/ + 0,0686 = 0,0592$$

Темп прироста прибыли, достигнутый в результате изменения отдачи остальных затрат за счет экстенсивных факторов

$$\Delta T_{S_{\text{э}(e)}} = \frac{I}{0,4164} / I - \frac{I}{0,7715} / \cdot 0,0661 = -0,0470$$

Темп прироста /снижения/ прибыли, обусловленный изменением соотношения между темпами роста средней заработной платы и производительности труда

$$\Delta T_{\pi(s)} = - \frac{I}{0,4164} \cdot \frac{/-0,0133/}{0,983} \cdot 0,1505 = 0,0067$$

Темп прироста /снижения/ прибыли, связанный с изменением соотношения между темпами роста удельных амортизационных отчислений и фондоотдачи

$$\Delta T_{\pi(s)} = - \frac{I}{0,4164} \cdot \frac{0,0303}{0,9191} \cdot 0,0149 = -0,0012$$

$$\Delta T_a = 0,0303$$

Совокупное влияние экстенсивных и интенсивных факторов на темп прироста прибыли, достигнутый в результате изменений себестоимости товарной продукции

$$\Delta T_{\pi S} = 0,0591 - 0,0470 = 0,0122$$

Результаты выполненных расчетов заносим в итоговую табл. 3.

При этом темпы прироста, исчисленные в относительных единицах, переводим в проценты и округляем до двух знаков после запятой. Определим удельный вес прироста прибыли, обеспеченного за счет изменения объема товарной продукции и ее себестоимости

$$\text{Удельный вес } \Delta \pi_{\pi} = \frac{0,0264 - 0,0061}{4,01} \cdot 100 = 50,62$$

$$\text{Удельный вес } \Delta \pi_s = \frac{0,0122 + 0,0067 + /-0,0012/}{4,01} \cdot 100 =$$

$$= 44,14 \%$$

4.4. Анализ экономических показателей предприятия, выявление резервов роста прибыли и ее распределения

Выявление экстенсивных и интенсивных факторов на темп прироста прибыли от производства товарной продукции по предприятиям I и 2 приведены в табл. 4.

Анализ приведенных в табл. 4 данных позволяет сделать вывод, что в отчетном периоде по сравнению с базисным прибыль от производства товарной продукции на предприятии I возросла на 4,01 %, на втором - 25,77 %. На прирост прибыли оказало в большей степени влияние изменения объема товарной продукции.

Таблица 3

Влияние экстенсивных и интенсивных факторов на темпы прироста прибыли от производства товарной продукции

Факторы роста	Относительный прирост : прибыли, обусловленной использованием факторов, %		Удельный вес : прироста прибыли, получен- ной за счет использования факторов в об- щем приросте прибыли, %	
I	2	:	3	
1. Общий прирост прибыли от производст- ва товарной продукции	4,01		100	
2. Изменение прибыли, обусловленное изменением объема товарной продук- ции,	2,03		50,62	
в том числе достигнуто				
2.1. За счет действия экстенсивных факторов,	-0,61		- 15,2	
из них за счет изменения:	0,49		12,22	
2.1.1. Численности работающих				
2.1.2. Стоимости промышленно-произ- водственных основных фондов	0,17		4,24	
2.1.3. Прямых материальных затрат	- 1,41		-36,16	
2.1.4. Остальных затрат	0,14		3,49	
2.2. За счет действия интенсивных факторов,	2,64		65,83	
из них за счет изменения:				
2.2.1. Производительности труда	- 0,19		- 4,74	
2.2.2. Фондоотдачи	- 0,14		- 3,49	
2.2.3. Материалоотдачи	2,97		74,06	
3. Изменение прибыли, обусловленное из- менением себестоимости товарной про- дукции,	1,77		44,14	
в том числе достигнутое				
3.1. За счет действия интенсивных факторов	5,92		147,63	
3.1.1. Производительности труда	-0,63		-15,71	
3.1.2. Фондоотдачи	-0,31		- 7,73	
3.1.3. Материалоотдачи	6,86		171,07	

Продолжение таблицы 3

I	2	3
3.2. За счет действия экстенсивных факто- ров	- 4,7	- 117,20
3.3. За счет изменения соотношения между		
3.3.1. Средней заработной платой и произ- водительностью труда	0,67	16,70
3.3.2. Удельными амортизационными отчис- лениями и фондоотдачей	- 0,12	- 2,99
4. Прирост прибыли за счет др. причин	0,21	5,23
5. Прирост прибыли за счет действия экстенсивных и интенсивных фактором	4,01	100,00

Таблица 4

Влияние экстенсивных и интенсивных факторов на темпы прироста прибыли от производства товарной продукции.

Показатели	Относительный прирост прибыли, обусловленный использованием факторов, :				Удельный вес прироста прибыли, полученной за счет использования фактора в общем приросте прибыли :			
	Преду- прия- тия		Пред- прия- тия		Пред- прия- тия		Пред- прия- тия	
	1	2	3	4	1	2	3	4
I	2	3	4	5				
1. Общий прирост прибыли от производственной продукции	104,01	125,77	100,00	100,00				
2. Изменение прибыли, обусловленное изменением объема товарной продукции	2,03	97,32	50,62	77,36				
2.1. За счет действия экстенсивных факторов,	-0,61	-1,1	-15,2	-0,87				
из них за счет изменений:								
2.1.1. Численности работающих	0,49	0,04	12,22	0,03				
2.1.2. Стоимости промышленно-производственных основных фондов	0,17	0,20	4,24	0,16				
2.1.3. Прямых материальных затрат	-1,41	-1,48	-35,16	-1,18				
2.1.4. Остальных затрат	0,14	0,14	3,49	0,11				
2.2. За счет действия интенсивных факторов,	2,64	0,53	65,83	0,42				
из них за счет изменений:								
2.2.1. Производительности труда	-0,19	0,53	-4,74	0,42				
2.2.2. Фондоотдачи	-0,14	6,01	-3,49	4,77				
2.2.3. Материалоотдачи	2,97	91,77	74,06	72,97				
3. Изменение прибыли, обусловленное изменением себестоимости товарной продукции,	1,77	20,59	44,14	16,37				
в том числе достигнутое								
3.1. За счет действия интенсивных факторов	5,92	20,10	147,63	15,98				

Продолжение таблицы

I	2	3	4	5
из них за счет изменений:				
3.1.1. Производительности труда	-0,63	2,17	-15,71	1,72
3.1.2. Фондоотдачи	-0,31	-1,05	-7,73	-0,83
3.1.3. Материалоотдачи	6,86	8,25	177,07	14,51
3.2. За счет действия экстенсивных факторов	-4,7	0,49	-117,20	0,39
3.3. За счет изменения соотношения между:				
3.3.1. Средней заработной платой и производительностью труда	0,67	-0,79	16,70	-0,63
3.3.2. Удельных амортизационных отчислений и фондоотдачи	-0,12	1,23	-2,99	0,98
4. Прирост прибыли за счет других причин	0,21	7,42	5,23	5,90
5. Прирост прибыли за счет действия экстенсивных и интенсивных факторов	104,01	125,77	100,00	100,00

Таблица 5

Показатели	: Факт : : 1988г. :	План : : 1989г. :	Отчет : 1989г.
Себестоимость в тыс.р.	25069	21870	22720
Объем товарной продукции	31814	30400	32448
Затраты на один рубль ТП	78,80	71,94	70,02
Прибыль от производства ТП в тыс.р.	6745	8530	9728
Рентабельность продукции	26,9	39,0	42,8

За отчет роста товарной продукции получено на предприятиях I и 2 50,62% и 76,36% соответственно общего роста прибыли, а за счет снижения себестоимости /уровня затрат, приходящихся на I р. товарной продукции/ - 44,14% и 16,37% общего роста прибыли соответственно.

На формирование темпа прироста прибыли, достигаемого как за счет увеличения объема товарной продукции, так и за счет снижения себестоимости, преимущественное влияние оказали интенсивные факторы, в частности, материалоотдача. Численность работающих отрицательно сказалась на росте прибыли, падений фондоотдачи промышленно-производственных основных фондов и производительности труда.

Анализ совокупного влияния экстенсивных и интенсивных факторов на темп прироста прибыли позволяет сделать вывод, что в целом за рассматриваемый период времени прирост прибыли на обследуемых предприятиях обеспечивался прежде всего за счет использования факторов экономического роста. Поэтому для увеличения темпа прироста прибыли на данных предприятиях следует принять меры, направленные на повышение эффективности использования промышленно-производственных основных фондов и рост производительности труда.

Более детальное рассмотрение влияния всех факторов на конечный результат деятельности предприятия - прибыль можно осуществить, анализируя его отчетные и плановые показатели /табл. 5/.

Так, на предприятии :

1. Балансовая прибыль за истекший год составила 10782 тыс.р. при плане 8530 тыс.руб., что составило 126,4%.

2. В том числе от основной продукции - 9558 тыс.р., от выпуска продукции контрагентами - 1294 тыс.р.

3. По сравнению с базисным годом темп роста балансовой прибыли равен 1,704.

4. Выпуск изделий с индексом "Н" позволил получить дополнительную прибыль в сумме 1556,0 тыс.р. /с учетом контрагентов/, а выпуск изделий с индексом "Д" позволил получить дополнительную прибыль в сумме 458 тыс.р.

3 истекшем году плановые затраты на I р. товарной продукции составляли 71,94 коп., фактические затраты составляют 70,02 коп. на I р. ТП.

Снижение фактических затрат по сравнению с плановыми составляют - 1,92 коп. или 2,7%.

фактические затраты за прошлый год составили 78,8 коп. По сравнению с предыдущим годом затраты на 8,78 коп., снижены, что составляет 11,1%. Такое снижение объясняется увеличением в новом году дополнительных сверхторговых скидок на сырье, используемые для выпуска детского ассортимента. Чтобы устранить влияние этих изменений пересчитываем фактическую себестоимость и затраты на один рубль ТП за прошлый год. Дополнительные сверхторговые скидки на сырье, используемые для детского ассортимента за прошлый год составляют 2608 тыс.р.

Таким образом фактическая себестоимость прошлого года 22461 тыс.р., а фактические затраты 70,60 коп.

В сопоставимых условиях фактические затраты снижены на 0,58 коп., что составляет 0,8%. фактическая рентабельность продукции составляет 42,8% по сравнению с планом 39%.

План по производству товаров народного потребления выполнен на 105,9%.

План выпуска профильной продукции выполнен на 107%.

Госзаказ в НСО выполнен по всем позициям.

Показатели ритмичности характеризуются следующими цифрами:

Декады	I	II	III
План	30,2	33,6	36,2

факт 23,7 32,5 43,8

Коэффициент ритмичности за год составил - 0,924.

Основными причинами нерентабельной работы являются:

перебои в материально-техническом снабжении и, как результат переналадка на другой ассортимент, что приводит к нарушению ритмичности;

сокращение незавершенного производства к концу третьей декады предыдущего месяца, что затрудняет выполнение плана первой декады следующего месяца.

Прирост товарной продукции за счет фактора "производительность труда" определяется следующими зависимостями.

Рост производства товарной продукции, вызванный повышением производительности труда / $\Pi_{пт}$ /, определяется по формуле

$$\Pi_{пт} = \left(1 - \frac{\Delta \chi_{про}}{\chi} \right) / \cdot 100 \% \quad / 30 /$$

где $\Delta \chi_{про}$ - прирост численности промышленно-производственного персонала, % ;

$\Delta \chi$ - прирост объема товарной продукции, % .

Прирост объема товарной продукции, исчисленный по действующим ценам, равен 1,0199, по НСО - 1,0869. Тогда

$$\Delta \Pi_{пт(д)} = \left(1 - \frac{103,20}{101,99} \right) / \cdot 100 = - 1,19 \% .$$

$$\Delta \Pi_{пт(нсо)} = \left(1 - \frac{103,20}{108,69} \right) / \cdot 100 = 5,05 \% .$$

Следует подчеркнуть, что этот путь увеличения объема про-

изводства продукции является основным и значение его возрастает.

Изменение себестоимости продукции под влиянием различных технико-экономических факторов характеризуется следующими соотношениями.

Зависимость себестоимости продукции от изменения объема товарной продукции / ΔC_{Π} / определяется следующим образом

$$\Delta C_{\Pi} = 100 - \frac{\Delta y_{\text{пост}}}{\chi_{\Pi}} + \frac{\Delta y_{\text{пер}}}{\chi_{\Pi}} \quad / 34 /$$

где $\Delta y_{\text{пост}}$, $\Delta y_{\text{пер}}$ - удельные веса условно-постоянных и условно-переменных расходов, % ;

$$\Delta y_{\text{пост}} = 12,44 \quad ; \Delta y_{\text{пер}} = 87,56 \% ; \quad \chi_{\Pi} = 1,0199 .$$

Тогда имеем

$$\Delta C_{\Pi} = 100 - \frac{12,44}{1,0199} - 87,58 = 24,63 \% .$$

Влияние отдельных элементов затрат на изменение всей себестоимости / ΔC_{Π} / зависит от степени изменения каждого элемента / i / и от его удельного веса в себестоимости и определяется по формуле

$$\Delta C_{\Pi} = 1 - \frac{i_{\Delta i}}{\chi_{\Pi}} \cdot \alpha_{\Delta i} \quad / 35 /$$

где $i_{\Delta i}$ - индекс изменения i -го вида затрат;

$\alpha_{\Delta i}$ - удельный вес i -го вида затрат в полной себестоимости, % .

Исходя из данных табл. 6 по отдельным элементам затрат имеем:

по статье "сырье и материалы"

$$\Delta C_{\Pi} = \left(1 - \frac{0,9616}{1,0199} \right) \cdot 69,07 = 3,9482 \approx 3,95 ,$$

по статье "покупные изделия и полуфабрикаты"

$$\Delta C_{\text{Пиф}} = I - \frac{0,9821}{1,0199} \cdot 5,18 = 0,192 \approx 0,19\%$$

по статье "заработная плата /основная и дополнительная/ с отчислениями на соцстрах"

$$\Delta C_{\text{Пз}} = I - \frac{0,9599}{1,0199} \cdot 12,94 = 0,8374 \approx 0,84\%$$

по статье "расходы на содержание и эксплуатацию оборудования"

$$\Delta C_{\text{Пов}} = I - \frac{1,3047}{1,0199} \cdot 3,51 = -0,98\%$$

Влияние изменения отдельных элементов себестоимости на общий ее уровень приведены в табл.6. В данной таблице затраты на сырье и материалы снизились на $1,9287/50,2892 \cdot 100 = 3,8352\%$. Так как удельный вес сырья и материалов составил в 1988 году в себестоимости единицы продукции $50,2892/70,6009 \cdot 100\% = 71,2303\%$, то снижение затрат на сырье и материалы на $3,8352\%$ привело к снижению себестоимости продукции на $3,8352 \cdot 0,7123 = 2,7318\%$.

Соответствующие расчеты произведены и в отношении остальных элементов себестоимости.

Итоговое снижение себестоимости единицы продукции можно получить из отношения разности итогов гр.6 и 5 к итогу гр.2.

Для того, чтобы добиться снижения себестоимости единицы продукции, необходимо проанализировать структуру себестоимости, найти источники экономии и осуществить мероприятия по сокращению затрат. Изучение структуры себестоимости /см.табл.6/ позволяет сделать вывод о том, как повлияло изменение того или иного элемента затрат на общий уровень себестоимости.

Оценить степень влияния темпов роста /снижения/ производи-

Таблица 6

Влияние изменения отдельных элементов себестоимости на общий ее уровень

общий ее уровень

Наименование статей затрат	Себестоимость про- : дукции		Темп : роста : пока- : зателя		Изменение в раз- : мере : себестоимости в 1988г. : по сравнению с 1988г.		Изменение /+, -/себе- : стоимости ед. прод. в 1988г. : по сравн. с 1989г.	
	1988г.	1989г.	1988г.	1989г.	снижение : повышение	по ка- : жд. : элементу	по всей : себестоим.	
1. Сырье и материалы	50,2892	48,3605	0,9618	-1,9287	-	-3,8352	-2,7318	
2. Возвратные отходы	-0,0534	-0,0709	-1,3277	-	0,0175	32,7772	0,0248	
3. Покупные изделия и полуфабрикаты	3,6933	3,6273	0,9821	-0,0660	-	-1,7870	-0,0935	
4. Топливо и энергия на технологические цели	0,3332	0,3267	0,9805	-0,0065	-	-1,9508	-0,0092	
5. Зарплата /осн. и доп./ производств. рабочих с отчислениями на соцстрах	9,5021	9,0637	0,9539	-0,4384	-	-4,6137	-0,6210	
6. Расходы на содержание и эксплуатацию оборуд.	1,8828	2,4562	1,3047	-	0,5734	30,4546	0,8122	
7. Цеховые расходы	1,8608	2,4655	1,3250	-	0,6047	32,4968	0,8565	
8. Общезаводские расходы	1,9865	2,6997	1,3590	-	0,7132	35,9023	1,0102	
9. Потери от брака	0,0377	0,0401	1,0637	-	0,0024	6,3660	0,0034	
10. Прочие производственные расходы	-	0,0154	-	-	0,0154	-	0,0218	
11. Внепроизводственные расходы	1,0687	1,0355	0,9689	-0,0332	-	-3,1066	-0,0470	
12. Полная себестоимость	70,6009	70,0197	0,9918	-2,4728	1,8916	-	-0,8232	

тельности труда и средней заработной платы на себестоимость единицы продукции можно по формуле

$$\Delta C_n = \left(1 - \frac{I_z}{I_{\text{пр}}}\right) \cdot \alpha_z \quad 136 /$$

где $I_z, I_{\text{пр}}$ - индекс средней заработной платы и производительности труда по НСО в анализируемом отчетном периоде;

α_z - удельный вес заработной платы в себестоимости продукции базисного периода %; тогда

имеем:

$$\Delta C_n = \left(1 - \frac{0,9817}{1,0159}\right) \cdot 0,1505 \cdot 100 = 0,51\%$$

Наряду с ростом производительности труда важнейшим источником снижения себестоимости единицы продукции является улучшение использования основных и оборотных фондов. Снижение себестоимости за счет этого источника отражается на величине амортизации на единицу продукции. Размер амортизации в себестоимости единицы продукции зависит от стоимости основных фондов предприятия, величины норм амортизационных отчислений и от использования основных фондов.

При анализе расходов по амортизации учитывалось влияние выполнения плана ввода в действие основных фондов, а также использование оборудования и других основных фондов. При анализе затрат на амортизацию учитывалось влияние мероприятий по модернизации оборудования на изменение доли амортизации в себестоимости единицы продукции.

В таблице 7 показано влияние использования основных фондов на изменение суммы амортизационных отчислений и затрат на материалы, топливо и электроэнергию.

Влияние использования основных фондов
на изменение суммы затрат

Наименование показателей	Базисный год	Плановый год	Прирост / Снижение +/- в план. году.
1. Товарная продукция предприятия, тыс.р.	31814	32448	+ 1,99
2. Среднегодовая стоимость ОПФ, тыс.р.	4876	5411	+10,97
3. Средняя норма амортизации / по данным бухгалтерии	15,8	15,8	0
4. Сумма амортизационных отчис- лений, тыс.р. /ср. 2 стр. 3/	770,408	854,938	+10,97
5. Сумма амортизационных отчислений на единицу объема товарной про- дукции	0,0242	0,0263	+8,68
6. Затраты на материалы, топливо, электроэнергию, тыс.р.	17263	16952	-1,8
7. Затраты на материалы, топливо, электроэнергию на единицу объема товарной продукции, р/р	0,5426	0,5223	-3,7

Данные, представленные в таблице 7, показывают, как влияет улучшение использования основных фондов на удельный вес в себестоимости амортизационных отчислений и затрат на материалы, топливо и электроэнергию. Так, относительная доля расходов по материальным затратам снизилась на 3,7%. Это достигнуто прежде всего за счет темпов роста объема продукции /1,99%/. Значительно увеличилась относительная доля расходов на амортизацию и содержание оборудования /на 8,68%/. При фиксированной средней норме амортизации /15,8%/ это достигнуто за счет высоких темпов роста среднегодовой стоимости основных промышленно-производственных фондов /10,97%/. Следовательно, необходимо осуществлять мероприятия, обеспечивающие более высокие темпы роста фондоотдачи основных фондов.

Таблица 3

Анализ изменения условно-постоянных расходов

Наименование показателей	Ед. изм.	Базисный год	Плановый год	Отклонение абсол. значен.	
1. Содержание оборудования	тыс.р.	599	797	+198	+33,05
2. Стоимость оборудования всего	"	2184	3153	+969	+44,37
3. Расходы на Ир. стоимости всего оборудования /машины, транспортных средств, передаточных средств/	"	0,2743	0,2528	-0,0215	-7,84
4. Цеховые расходы	"	592	800	+203	+35,14
5. Общезаводские расходы	"	632	876	+244	+38,61

Как показал анализ, рост стоимости промышленно-производственных фондов предприятия /ППФ/ является результатом широко проводимых мероприятий по технической реконструкции и перевооружению. Однако темп роста ППФ, и в том числе их активной части, значительно опережает темпы роста товарной продукции, что отрицательно сказывается на фондоотдаче. Она в анализируемом году упала на 0,5279 по ППФ и на 4,2756 по активной части. Темпы снижения фондоотдачи соответственно равны: 0,9191 - ППФ, 0,7065 - по активной части. Поэтому важным путем увеличения прибыли на предприятии является обеспечение роста фондоотдачи.

Данные, характеризующие изменение условно-постоянных расходов предприятия, приведены в табл. 8.

Обращает на себя внимание уровень изменения условно-постоянных расходов в целом по предприятию. Несмотря на то, что суммарные расходы по содержанию оборудования увеличились на 33,05 % по сравнению с базисным годом, удельные расходы /на 1 р. стоимости оборудования/ снизились на 7,84 % за анализируемый период. Возросли цеховые расходы на 35,14 %, общезаводские расходы - на 38,61 %.

В целом на предприятии рост прибыли от производства профильной продукции характеризуется следующими цифрами /табл. 9/.

Таблица 9

Прибыль от производства продукции

Показатели	Темп роста
1. Плановая прибыль	1,3496
2. фактическая прибыль	1,4422
3. Сверхплановая прибыль	2,8188

/стр. 2 - стр. 1/

Устранение в значительной степени отрицательных факторов базисного периода позволили в отчетном году учесть ошибки прошлого периода и сальдо по прибыли стало результативнее.

Общим правилом может быть повышение уровня организации, внедрения средств механизации и оплаты труда, расчетов с поставщиками и потребителями продукции.

З заключение можно отметить следующее.

1. В отчетном периоде по сравнению с базисным прибыль от производства товарной продукции в действующих ценах возросла на 4,01%. На прирост прибыли оказало влияние как изменение объема продукции, так и снижение себестоимости. Так, за счет роста объема товарной продукции получено 50,62% общего роста прибыли, а за счет себестоимости - уровня затрат, приходящихся на 1 р. ТП - 44,14% общего роста прибыли.

2. Прирост прибыли на предприятии I обеспечен преимущественно за счет фактора экономического роста - материалоотдачи и экстенсивного фактора - численности работающих.

3. Негативное влияние на темп прироста прибыли от производства ТП оказали факторы "фондоотдача" и "производительность труда". Если коллектив предприятия достигнет более высоких темпов роста производительности труда, увеличит объемы производства ТП, улучшит использование промышленно-производственных основных фондов, то влияние данных факторов станет менее существенным и темпы роста прибыли возрастут.

4. Снижение фактических потерь рабочего времени является резервом для увеличения выпуска продукции. Только за счет совершенных прогулов предприятие недополучило 15,479 тыс.руб. основной продукции. Уменьшение потерь времени по болезни только на 10% позволило бы дать дополнительно 35,06 тыс.р. НСО, а сокращение

потерь времени из-за предоставления отпуска с разрешения администрации только на 30% дает дополнительно 6,29 тыс.р. ТП.

5. В отчетном году относительная доля расходов на материалы, топливо, электроэнергию снизились на 3,7%. Значительно более высокими темпами уменьшилась доля расходов на содержание оборудования /7,84% /.

6. Значительно возросли как цеховые, так и общезаводские расходы /35,14% и 38,61% соответственно/.

7. Состояние использования технологического парка оборудования можно считать удовлетворительным. Темп роста активной части ППФ довольно высок и равен 1,4437. Но фондоотдача, как в целом всех ППФ, так и их активной части имеет тенденцию к падению /темп роста равен 0,9191 и 0,7065 соответственно/. Ручным трудом занято 15% ППП.

8. Постоянной заботой трудового коллектива являются усилия по формированию прибыли. Крайне важно иметь положительное сальдо, для чего необходимо вести борьбу за снижение уплаченных штрафов, пени, неустоек, проявлять высокую организацию в работе, инициативу по внедрению средств механизации и оплаты труда.

9. Снизить убытки за несвоевременную оплату поставленной продукции можно с помощью факторинга, когда банк берет на себя посреднические операции при расчетах между поставщиками и потребителями.

Условия - взаимовыгодные, цена услуги может составить 0,2% стоимости отправленной продукции.

10. В условиях рыночной экономики предприятию необходимо выходить на внешний рынок, для успешной деятельности на котором необходим маркетинг.

На предприятии необходимо организовать службу маркетинга и

сориентировать структуру предприятия на него.

Количественными целями предприятия в условиях маркетинга являются: объем прибыли, объем продаж /в денежном или натуральном выражении/, производительность труда /в расчета на каждого работающего на предприятии в денежном или натуральном выражении/, доля рынка /рынков/ по регионам, товарам и сегментам. Из качественных целей наиболее важны: забота об охране окружающей среды в тех регионах, где торгует предприятие, а также в своем регионе, поддержка образовательных, культурных и иных подобных акций в регионах, в которых предприятие ведет торговлю.

При этом необходимо определить стратегию маркетинга, которая заключается в приведении возможностей предприятия в соответствие с ситуацией на рынке. Это может быть: совершенствование организационной структуры, увеличение деловой активности /проникновение на новый рынок, введение нового товара на старый рынок, проникновение с товаром рыночной новизны на новые сегменты рынка и т.п./, организация совместного предприятия.

Тактика маркетинга отражает конъюнктурные соображения и принципы формирования рынка /спроса/ на имеющуюся номенклатуру товаров предприятия.

К числу задач, решаемых тактикой маркетинга, относятся: энергичные действия по продвижению товара, прямые контакты с потребителями, рекламные мероприятия по системе "директ мейл" /прямая почтовая рассылка/, активное участие в выставках и ярмарках, выход на новые рынки, маркетинговые исследования рынков, адаптация товаров к специфическим требованиям покупателей в разных регионах, повышение эффективности сервиса, быстрые советы и принятие мер по письмам потребителей.

При этом необходимо проводить систематический анализ тен-

денций развития своей отрасли и смежных отраслей, чтобы учитывать спрос на продаваемую продукцию и перспективы сбыта, а также систематически привлекать консультантов, чтобы оценить деятельность предприятия сторонним взглядом.

II. Проведенный экономический анализ состояния финансово-хозяйственной деятельности предприятия свидетельствует о том, что на нем имеются резервы для улучшения использования ППЗ, роста производительности труда, увеличения объема продукции, а следовательно, и роста массы прибыли с последующим выходом на внешний рынок.

5. ЛИЗИНГ - ПОНЯТИЕ, ХАРАКТЕРИСТИКА, ВИДЫ.

В мировой практике термин "лизинг" используется для обозначения различных сделок, в основе которых - аренда товаров длительного пользования. Введение в экономическую терминологию лизинга" /от англ. *lease* - сдавать внаем/ связано с операциями телефонной компании "Белл" по сдаче в 1877г. своих телефонных аппаратов в аренду. Первое общество, основой бизнеса которого стали лизинговые операции, было создано в 1952г. в Сан-Франциско американской компанией "Кнайтс стейтс лизинг корпорейшин". В ведущих странах мира лизинг превратился в один из основных видов экономического бизнеса. В настоящее время основная часть мирового рынка лизинговых услуг сосредоточена в треугольнике "США - Западная Европа - Япония". Международный рынок лизинговых услуг - один из наиболее динамичных. В общей сумме капитальных вложений в машины и оборудование на долю лизинга приходится: в США 25-30 % ; в Англии, Франции, Швеции, Испании 13-17 % ; Италии, Голландии - 12-14 % ; Австрии, Дании, Норвегии - 8-10 % ; Японии - 8-10 % .

В нашей стране лизинг в сравнительно небольшом объеме

комитет информирует трудовой коллектив регулярно.

Конкретные направления использования средств фонда оплаты труда по предприятию в целом и по его структурным подразделениям, предусмотренным соответствующими сметами, определяются трудовым коллективом.

4. Выплата заработной платы, пенсий и пособий из средств соцстраха, а также выплата всех вознаграждений, поощрений, оказание материальной помощи, премирование руководителей, специалистов, служащих и рабочих предприятия по итогам работы за месяц, квартал, год производится предприятием самостоятельно в пределах фонда оплаты труда и утверждается на Совете трудового коллектива с учетом личного трудового вклада работника в общий конечный результат, используя коэффициент трудового участия или другие системы.

При недостатке средств фонда оплаты труда предприятие может направлять на пополнение указанного фонда на возвратной основе средства финансового резерва предприятия.

Директор

Главный экономист

Главный бухгалтер

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ	
1.1. Аренда и выпуск государственного имущества	6
1.2. Арендное предприятие - права и обязанности	13
2. АРЕНДА ГОСУДАРСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ТРУДОВЫМ КОЛЛЕКТИВОМ	
2.1. Формы аренды	21
2.2. Договорная основа арендных отношений	26
3. ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОСНОВА АРЕНДЫ	
3.1. Организационно-методическая работа по переходу на арендные отношения	31
3.2. Сетевой граф перехода на аренду	34
3.3. Рекомендации по анализу производственно-хозяйственной деятельности предприятия при переходе на аренду	39
4. АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА РОСТ ПРИБЫЛИ	
4.1. Место и роль прибыли в экономике арендного предприятия	45
4.2. Методические подходы к расчету факторов, влияющих на образование и рост прибыли предприятия	43
4.3. Расчет темпа прироста прибыли, обеспеченного за счет совокупного влияния экстенсивных и интенсивных факторов /на примере одного из предприятий/ ..	63
4.4. Анализ экономических показателей предприятия, выявление резервов роста прибыли и ее распределения	67
5. ЛИЗИНГ - ПОНЯТИЕ, ХАРАКТЕРИСТИКА, ВИДЫ	85
6. ОПЫТ ВНЕДРЕНИЯ АРЕНДНЫХ ОТНОШЕНИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ УКРАИНЫ	91

ЗАКЛЮЧЕНИЕ	100
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	103
ПРИЛОЖЕНИЯ	105
	109