

УДК 519.6

Э.Г. ПЕТРОВ, Н.И. КАЛИТА

## МЕТОДЫ ОЦЕНИВАНИЯ ВЕКТОРА ПРЕДПОЧТЕНИЙ ИНДИВИДУУМОВ

Успешность конкурентной борьбы любого предприятия, предоставляющего услуги и товары потребителям, зависит от выбранных экономических, технологических и организационных стратегий. Среди них значительную роль играет борьба за удержание завоеванного сегмента рынка и привлечение все большего числа потребителей. Все индивидуумы являются потребителями определенных товаров или услуг. Предпочтение схожих товаров и услуг предопределяет сходное поведение индивидуумов, объединяя их в однородные группы. Деятельность предприятия на рынке должна быть ориентирована именно на такую целевую группу потребителей и учитывать ее интересы, материальные возможности, образ жизни, вкусы и т.д. Потребитель свободен в своем выборе, однако возможно влияние и на его мотивацию, и на поведение, если предлагаемый товар или услуга рассчитаны на удовлетворение его нужд и ожиданий [1].

Постановка и формализация задачи управления поведением однородной социальной группы приведена в [2]. Методологической основой для построения модели поведения является теория полезности, согласно которой индивидуумы выбирают из множества доступных альтернатив  $X$  такую, которая имеет наибольшую привлекательность

$$x^0 = \arg \max_{x \in X} P(x), \quad (1)$$

$$P(x) = \max_{x \in X} \sum_{i=1}^n a_i p_i [k_i(x)], \quad (2)$$

где  $a_i$  – относительные безразмерные коэффициенты важности частных характеристик  $k_i(x)$  альтернатив  $x$  в конкретной ситуации выбора;

$$0 \leq a_i, \quad i = \overline{1, n}, \quad \sum_{i=1}^n a_i = 1, \quad p_i [k_i(x)] - \text{функция полезности частной характеристики}$$

(определяется как  $p_i [k_i(x)] = \left( \frac{k_i(x) - k_{i_{\text{нх}}}}{k_{i_{\text{нл}}} - k_{i_{\text{нх}}}} \right)^{\alpha_i}$ , где  $k_{i_{\text{нх}}}, k_{i_{\text{нл}}}$  – наихудшее и наилучшее

значения  $i$ -й частной характеристики,  $\alpha_i$  – параметр нелинейности,  $i = \overline{1, n}$  [3].

По определению значения частных характеристик альтернатив  $k_i(x)$  заданы и определены количественно, в то время как значения  $a_i$  отражают субъективные предпочтения индивидуума, степень его информированности о ситуации выбора. Реализация управления поведением требует решения задачи оценивания компонент вектора предпочтений  $a_i$ ,  $i = \overline{1, n}$ . Оценивание предпочтений лица, принимающего решение, рассматривалось в [3], в [4] приведены результаты использования экспертных процедур для оценки предпочтений потребителей, однако не имеется полного описания процедур формирования всевозможных типов оценок предпочтений однородной группы индивидуумов, частным случаем которой являются потребители. В данной статье рассматриваются возможные подходы к определению вектора предпочтений такой социальной группы.

Оценки  $a_i$  могут быть получены субъективными или объективными методами в ходе активных или пассивных экспериментов. В субъективных методах, основанных на интроспективном анализе, для формирования оценок используются мнения экспертов о

предпочтениях индивидуумов исследуемой однородной группы. В качестве экспертов могут выступать: 1) внешние эксперты; 2) группа потребителей.

Активный эксперимент заключается в побуждении экспертов осмыслить и структурировать предпочтения. Для проведения активных экспериментов могут привлекаться как внешние эксперты (профессионалы в исследуемой области), так и сами потребители. Процедура оценивания для профессиональных экспертов проводится по традиционной, изложенной в литературе методике экспертного оценивания [5, 6].

В случае, когда экспертами выступают потребители, изучается мнение большой группы индивидуумов, каждый из которых имеет определенное суждение относительно предложенных альтернатив и их характеристик. Для изучения мнения социальных групп используются хорошо разработанные социологические методы – опросы, анкетирование, интервью [7, 8]. При этом возникает задача выделения однородной социальной группы, которая может быть решена или до экспертного опроса по объективным социально-демографическим характеристикам, или путем классификации по результатам экспертизы.

Пассивный эксперимент представляет собой наблюдение за результатами выбора альтернативы без вмешательства в процесс выбора. Зафиксированный выбор наиболее предпочтительной альтернативы на допустимом множестве является исходной информацией для идентификации предпочтений.

Известные недостатки экспертного подхода – субъективизм оценок, трудоемкость, возможность искажения информации, коррелированность результатов с методом и процедурой опроса и др., – отсутствуют в объективных методах, использующих математические модели объектов и явлений. В задаче оценивания вектора предпочтений индивидуума используется компараторная модель идентификации, основанная на регистрации факта выбора единственной альтернативы в ходе активного или пассивного эксперимента.

### 1. Формирование различных видов оценок вектора предпочтений на основе экспертной информации.

В ходе экспертизы для идентификации предпочтений эксперт использует информацию о множестве частных характеристик альтернатив  $k_i(x)$ ,  $i = \overline{1, n}$ . Сравнивая  $k_i$  и  $k_j$ , эксперт определяет степень их важности  $a_i$  и  $a_j$ . Причем, если  $k_i \succ k_j$ , то  $a_i > a_j$  и если  $k_i \sim k_j$ , то  $a_i = a_j$ . Упорядоченное множество  $\{a_i\}_{i=\overline{1, n}}$ , соответствующее множеству  $\{k_i\}_{i=\overline{1, n}}$ , представляет собой вектор предпочтений.

Предпочтения индивидуумов  $a_i$  в зависимости от глубины интроспективного анализа могут быть измерены экспертами в качественных или количественных шкалах.

К качественным шкалам относятся шкала наименований и порядковая (ранговая), применение которых дает информацию в следующем виде:

- ранжирование частных характеристик  $k_i(x)$ ,  $i = \overline{1, n}$

$rang(k_1(x)) = 1, rang(k_2(x)) = 2, \dots, rang(k_i(x)) = r, \dots, rang(k_n(x)) = n$ ;

- их частичное упорядочивание

$\{k_1(x) \sim k_2(x)\} \succ k_3(x) \succ \dots \succ \{k_{n-2}(x) \sim k_{n-1}(x) \sim k_n(x)\}$ ;

- полное упорядочивание

$k_1(x) \succ k_2(x) \succ \dots \succ k_m(x) \succ \dots \succ k_n(x)$ ;

разбиение на классы эквивалентности

$\{k_i(x) \sim k_2(x) \sim k_3(x)\}, \{k_{n-1}(x) \sim k_n(x)\}$

и т.п. без указания «расстояния» между  $k_i(x)$ , т.е. количественных значений  $a_i$ . Результатом обработки индивидуальных мнений экспертов является среднегрупповая оценка в

виде упорядоченного ряда частных характеристик, в соответствие которому можно поставить ряд вида:

$$a_1 > a_2 > a_3 > \dots > a_m > \dots > a_n$$

или 
$$\{a_1 = a_2\} > a_3 > \dots > \{a_{n-2} = a_{n-1} = a_n\},$$

или 
$$a_1 = a_2 = a_3 \text{ и } a_{n-1} = a_n$$

К количественным шкалам относятся абсолютная, интервальная, шкала отношений (подобия), которые в отличие от качественных шкал дают количественную оценку степени предпочтительности  $k_i(x)$ .

Для идентификации вектора предпочтений индивидуума могут быть использованы количественные оценки следующих типов: непосредственная численная; балльная; интервальная; лингвистическая переменная.

В процессе обработки результатов экспертизы определяется обобщенная экспертная оценка, которая может быть представлена в нескольких видах. Рассмотрим алгоритмы их формирования.

### 1.1 Формирование точечной оценки $a_i$ .

Пусть в процедуре экспертного оценивания компонент вектора предпочтений эксперты указывают значения  $a'_{ij}$  ( $j = \overline{1, N}$  – количество экспертов) в точечном виде в любой привычной для них шкале с любым интервалом  $[b_j; c_j]$ , например,  $[0; 1]$ ,  $[0; 10]$ ,  $[0; 5]$

и т.д. Для выполнения условия  $\sum_{i=1}^n a'_{ij} = 1$  для всех  $j = \overline{1, N}$  необходимо выполнить пере-

счет оценок  $a'_{ij}$  по формуле

$$a_{ij} = a'_{ij} / \sum_{i=1}^n a'_{ij}. \quad (3)$$

Обобщенная оценка  $a_i$  по группе экспертов рассчитывается как [9]

$$a_i = \sum_{j=1}^N a_{ij} \cdot q_j / \sum_{j=1}^N q_j, \quad (4)$$

где  $q_j$  – коэффициент компетентности  $j$ -го эксперта. Если компетентность экспертов одинакова, т.е.  $q_j = 1$ , то

$$a_i = \sum_{j=1}^N a_{ij} / N \quad (5)$$

Статистической оценкой степени согласованности мнений экспертов является дисперсия

$$\sigma_i^2 = \sum_{j=1}^N (a_{ij} - a_i)^2 \cdot q_j / \sum_{j=1}^N q_j. \quad (6)$$

### 1.2 Формирование интервальной оценки $a_i$ без указания предпочтений внутри интервала.

Интервальную оценку компонент вектора предпочтений можно получить следующими способами.

1). Пусть эксперты определили компоненты вектора предпочтений в точечном виде (случай 1.1). Тогда интервальную оценку  $a_i \in [b_i; c_i]$ ,  $i = \overline{1, n}$ , с учетом формулы (3) получим, если принять  $b_i = \min_j a_{ij}$ ,  $c_i = \max_j a_{ij}$ ,  $j = \overline{1, N}$ .

2). Каждый эксперт назначает  $a_{ij}$  интервал возможных значений на отрезке  $[b_j; c_j]$  с указанием точных границ этого интервала  $a_{ij} \in [b_{ij}; c_{ij}]$ . В случае, когда  $[b_j; c_j]$  не совпадает с интервалом  $[0; 1]$ , необходимо выполнить переход к этому стандартному интервалу, используя линейное преобразование  $\varphi(x) = zx + t$ , где  $t = \varphi(0)$  - константа, определяющая начало точки отсчета,  $z$  - масштабный множитель [3].

Обобщенную групповую оценку можно получить, взяв:

- 1) наиболее широкий интервал изменения  $a_i \in [b_i; c_i]$ , где  $b_i = \min_j b_{ij}$ ,  $c_i = \max_j c_{ij}$ ;
- 2) наиболее узкий интервал  $a_i \in [b_i; c_i]$ , где  $b_i = \max_j b_{ij}$ ,  $c_i = \min_j c_{ij}$ ;
- 3) в качестве границ интервала средние оценки

$$b_i = \sum_{j=1}^N b_{ij} \cdot q_j / \sum_{j=1}^N q_j \quad \text{и} \quad c_i = \sum_{j=1}^N c_{ij} \cdot q_j / \sum_{j=1}^N q_j.$$

Согласованность экспертов определим как дисперсию для границ полученного интервала

$$\sigma_{b_i}^2 = \sum_{j=1}^N (b_i - b_{ij})^2 q_j / \sum_{j=1}^N q_j, \tag{7}$$

$$\sigma_{c_i}^2 = \sum_{j=1}^N (c_i - c_{ij})^2 q_j / \sum_{j=1}^N q_j. \tag{8}$$

### 1.3 Формирование интервальной оценки $a_i$ с предпочтениями.

1) Результаты точечных оценок каждого из экспертов (случай 1.1) можно рассматривать как реализации некоторой случайной величины, принимающей значения из области допустимых значений  $\Omega_{\alpha}$ , и применить к ним методы математической статистики, определив для оценок (4) и (5) статистическую значимость полученных результатов. Задав значение доверительной вероятности  $P$ , укажем интервал  $\bar{a}_i - \Delta_i \leq a_i \leq \bar{a}_i + \Delta_i$ , в который попадает оцениваемая величина. Если предположить, что  $a_i$  ( $i = \overline{1, n}$ ) - нормально распределенная величина, то  $\bar{a}_i$  - ее центр, а дисперсия

$$\sigma_i^2 = \sum_{j=1}^N (a_i - a_{ij})^2 / N. \tag{9}$$

Тогда  $\Delta_i = t\sigma_i / \sqrt{N}$ , где  $t$  - табличное значение, имеет распределение Стьюдента с  $N - 1$  степенями свободы;  $N$  - количество значений, определенных экспертами. Получив

значение  $\Delta_i$ , сформируем интервал  $[\bar{a}_i - \Delta_i; \bar{a}_i + \Delta_i]$ , в котором с вероятностью  $P$  находится оцениваемая величина  $a_i$ .

2). Пусть  $j = \overline{1, N}$  экспертов определили интервалы изменения характеристики  $a_i$  как  $[a_{ij\min}; a_{ij\max}]$  (рис.1).

Эти данные можно представить в виде статистического ряда, построить для него гистограмму и график плотности распределения  $a_i$  (рис. 2) [10].

При определении числовых характеристик статистического распределения – математического ожидания и дисперсии, следует учитывать способ извлечения информации о предпочтениях. Если проводится пассивный эксперимент, то число экспертов  $N$  достаточно большое, и, следовательно, такого же объема будет получен статистический материал. В этом случае математическое ожидание  $m_a^*$  и дисперсия

$D_a^*$  рассчитываются по формулам:

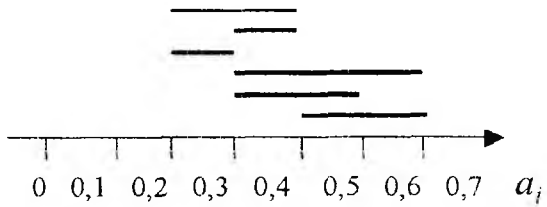


Рис. 1

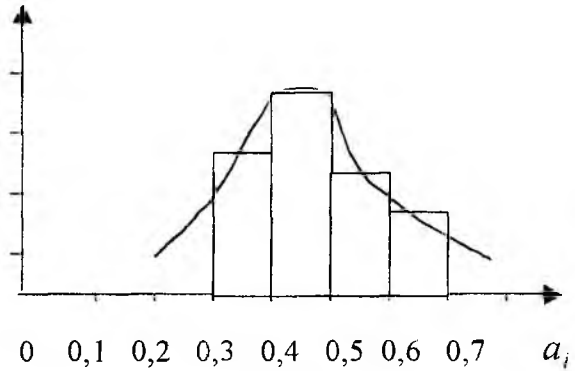


Рис.2

$$m_a^* = \sum_{l=1}^L \bar{a}_l p_l^* \quad (10)$$

$$D_a^* = \sum_{l=1}^L (\bar{a}_l - m_a^*)^2 p_l^* \quad (11)$$

где  $\bar{a}_l$  - срединное значение  $l$ -го интервала;

$l = \overline{1, L}$ ,  $p_l^* = \frac{m_l}{M}$  – частота попадания значений  $a_i$  в  $l$ -й интервал;

$m_l$  – количество измерений в данном интервале;

$M$  – общее число измерений  $a_i$ .

Для того чтобы задать закон распределения  $a_i$ , решается типичная задача выравнивания статистического ряда, например, методом моментов. Пользуясь рис.2, предполо-

жим, что распределение  $a_i$  подчиняется нормальному закону  $f(a_i) = \frac{1}{\sigma\sqrt{2\pi}} e^{-\frac{(a-m)^2}{2\sigma^2}}$ ,

для которого достаточно подобрать значения двух параметров:  $m$  и  $\sigma$  так, чтобы сохранить первые два момента статистического распределения (10) и  $\alpha_2[a_i] = \sum_{l=1}^L \bar{a}_l^2 p_l^*$ . Полу-

чим такие значения параметров функции  $f(a_i)$ , что она наилучшим образом будет описывать исследуемый статистический ряд.

В случае, когда проводится активный эксперимент с внешними экспертами,  $N$  может оказаться малым, а полученный объем измерений – ограниченным, использование формул (10), (11) является некорректным. Тогда определяются оценки математического ожидания и дисперсии:

$$\tilde{m}_a = \frac{1}{M} \sum_{l=1}^{L'+1} \hat{a}_l m_l; \quad (12)$$

$$\bar{D}_a = \frac{1}{L'+1} \sum_{l=1}^{L'+1} (\hat{a}_l - \tilde{m}_a)^2, \quad (13)$$

где  $\hat{a}_l$  – граничное значение  $l$ -го интервала.

Для более точного определения закона распределения в [11] предлагаются различные процедуры статистической обработки малых выборок и подбора распределения. В качестве критерия согласованности статистического и полученного теоретических распределений в обоих случаях используется критерий согласия  $\chi^2$  Пирсона или Колмогорова.

#### 1.4 Формирование оценок $a_i$ на основе лингвистических переменных.

Назначение точных оценок коэффициентов предпочтений, установление четкого отношения предпочтения или эквивалентности даже для опытных экспертов является затруднительным. Поэтому эксперты могут использовать нечеткое определение  $a_i$ , т.е. в виде лингвистических переменных, где в качестве значений переменных допускаются не только числа, но и слова или предложения естественного или искусственного языка [12]: а) « $a_i$  приблизительно равно  $b_j$ »; б) « $a_i$  находится приблизительно в интервале от  $b_j$  до  $c_j$ ».

Для формализации лингвистических переменных используется теория размытых множеств, согласно которой для любого размытого множества, определенного лингвистической переменной  $a_i$ , можно сформировать функцию принадлежности  $\mu(a_i)$  – непрерывную, с областью значений  $[0; 1]$  такую, что (рис. 3, а, б):

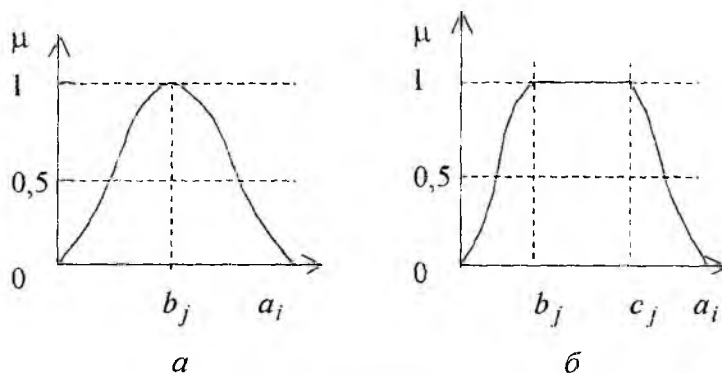


Рис. 3

а)  $\mu(a_i) = 1$  при  $a_i = b_j$  и  $0 \leq \mu(a_i) < 1$  для любых  $a_i \neq b_j$ ;

б)  $\mu_{b,c}(a_i) = 1$  при  $b_j \leq a_i \leq c_j$  и  $0 \leq \mu_{b,c}(a_i) < 1$ , если  $a_i < b_j$  и  $a_i > c_j$

Пусть эксперты определили значения  $a_i$  в виде лингвистической переменной типа (а), где  $b_j$ ,  $j = \overline{1, N}$ , является нечетким множеством [13]  $b_j = \{ \langle \mu_{b_j}(a_i), a_i \rangle \}$ .

Тогда обобщенную групповую оценку  $a_i$  можно сформировать как нечеткое множество  $b_i^{CP} = \bigcap_{j=1}^N b_j$  или нечеткое множество  $b_i^{CP} = \bigcup_{j=1}^N b_j$ . Функции принадлежности нечеткому множеству  $c_i$  определяются как [14]:

$$\mu_{\cap b_i}(a_i) = \min_j \{\mu_{b_j}(a_i)\}, \quad (14)$$

или 
$$\mu_{\cap b_i}(a_i) = \prod_{j=1}^N \mu_{b_j}(a_i) \quad (15)$$

$$\mu_{\cup b_i}(a_i) = \max_j \{\mu_{b_j}(a_i)\} \quad (16)$$

или 
$$\mu_{\cup b_i}(a_i) = \sum_{j=1}^N \mu_{b_j}(a_i) - \prod_{j=1}^N \mu_{b_j}(a_i). \quad (17)$$

Выбор конкретной формулы из (14)-(17) отражает степень «оптимизма» или «пессимизма» в оценке  $a_i$ .

Алгоритмы построения функций принадлежности и способы их линейной аппроксимации предложены в [14, 15]. Однако в [3] приведен анализ этих процедур и показано, что в силу субъективизма формирования суждений на всех этапах формализации лингвистической переменной, достаточно определить значения  $b_i^{CP}$  для точечной оценки и  $b_i^{CP}$ ,  $c_i^{CP}$  для интервальной. Анализ ситуации показывает, что как и в случае детерминированных оценок, рассмотренные ранее подходы. Так, аналогично (4) приблизительную среднюю точечную среднегрупповую оценку можно сформировать как

точечную и как интервальную, используя оценку вычислим как 
$$b_i^{CP} = \sum_{j=1}^N b_j \cdot q_j / \sum_{j=1}^N q_j.$$

## 2. Формирование различных видов оценок вектора предпочтений на основе объективных методов идентификации.

Объективные методы оценивания вектора предпочтений индивидуума, основанные на компараторной идентификации, позволяют получить количественные оценки в виде: 1) точечных значений; 2) интервалов, где границы заданы в виде точечных значений.

Для определения предпочтений индивидуума воспользуемся методологией, изложенной в [3]. Компараторная идентификация может проводиться в условиях активного или пассивного эксперимента. В активных экспериментах исследователи вмешиваются в процесс выбора и просят индивидуума, осуществляющего выбор, указать структуру своих предпочтений на множестве заданных альтернатив  $X$ , т.е. установить для них отношения порядка и эквивалентности  $x_i \succ x_j$ ,  $x_i \sim x_j$ ,  $i, j = \overline{1, N}$ ,  $i \neq j$ . Пассивный эксперимент – это наблюдение за поведением индивидуума в естественных условиях без предварительной специальной подготовки.

Рассмотрим идентификацию вектора предпочтений индивидуума в ходе пассивного эксперимента. В этой ситуации можно только зафиксировать акт выбора альтернативы  $x^c$  и считать ее наиболее предпочтительной на множестве всех доступных альтернатив  $X$ , не имея информации о структуре предпочтений. Это означает, что  $P_c > P_v$ ,  $v = \overline{1, N}$ ,  $v \neq c$  и

$$k_{11}^H a_1 + k_{12}^H a_2 + \dots + k_{1n}^H a_n \leq P_c$$

$$k_{v1}^H a_1 + k_{v2}^H a_2 + \dots + k_{vn}^H a_n \leq P_c$$

$$k_{N1}^H a_1 + k_{N2}^H a_2 + \dots + k_{Nn}^H a_n \leq P_c$$

Или, обозначив  $k_{vi}^* = k_{vi}^H - k_{ci}^H$ ,  $v = \overline{1, N}$ ,  $i = \overline{1, n}$ , получим  $N - 1$  неравенств вида:

$$k_{v1}^* a_1 + k_{v2}^* a_2 + \dots + k_{vn}^* a_n \leq 0 \tag{18}$$

при 
$$\sum_{i=1}^n a_i = 1, \quad i = \overline{1, n}, \tag{19}$$

$$a_i \leq 1, \tag{20}$$

$$a_i \geq 0. \tag{21}$$

Ограничения (18)-(21) линейны относительно искомым неизвестных  $a_i$  и представляют собой полуплоскости (18), (20), (21) и плоскость (19), ограничивающие в  $n$ -мерном пространстве некоторый выпуклый многогранник, являющийся множеством допустимых значений  $\Omega$  вектора предпочтений  $a(a_1, \dots, a_i, \dots, a_n)$ . На этом множестве можно определить его точечную и интервальную оценку.

### 2.1 Точечная оценка $a_i$ .

Точечная оценка  $a_i$  представляет собой решение системы неравенств (18)-(21) и, как показано в [3, 16], таким решением является чебышевская точка

$$L = \max_{a \in \Omega} \min_j |\eta_j(a)|,$$

где  $\eta_j(a)$ ,  $j = \overline{1, N-1}$  – ограничения-неравенства типа  $k_{j1}^* a_1 + k_{j2}^* a_2 + \dots + k_{jn}^* a_n \leq L$  и  $L = a_{n+1}$ .

Если система (18)-(21) совместна, то  $L < 0$ . Значение  $|L|$  определяет наименьшее отклонение точки  $a^* (a_1^*, \dots, a_i^*, \dots, a_n^*) \in \Omega$  до границ области  $\Omega$  и является мерой устойчивости найденного решения.

Математическая модель определения точечной оценки  $a^* (a_1^*, \dots, a_i^*, \dots, a_n^*)$  имеет вид:

$$\min a_{n+1} \tag{22}$$

$$-k_{j1}^* a_1 - k_{j2}^* a_2 - \dots - k_{jn}^* a_n + a_{n+1} \geq 0, \quad j = \overline{1, N-1}, \tag{23}$$

$$\sum_{i=1}^n a_i = 1, \quad a_i \geq 0, \quad i = \overline{1, n}. \tag{24}$$

### 2.2 Интервальная оценка $a_i$ .

Компараторная модель (22)-(24) позволяет определить границы интервалов  $[b_i; c_i]$  в результате решения следующих оптимизационных задач для всех  $i = \overline{1, n}$ :

$$b_j = \min a_i, \quad c_j = \max a_i \quad (25)$$

при ограничениях  $k_{j1}^* a_1 + k_{j2}^* a_2 + \dots + k_{jn}^* a_n \leq 0, \quad j = \overline{1, N-1}$  (26)

$$\sum_{i=1}^n a_i = 1, \quad a_i \geq 0, \quad i = \overline{1, n} \quad (27)$$

Значения  $b_j$  и  $c_j$  в моделях (25)-(27) формируют самые широкие интервалы допустимого изменения  $a_j$ . Более узкие интервалы получим, используя все значения  $a_j$ , сформировав из них матрицы

$$\left\| \begin{array}{cccc} a_{11}^{\min} & \dots & a_{1i} & \dots & a_{1n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ a_{j1} & \dots & a_{ji}^{\min} & \dots & a_{jn} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ a_{N-1,1} & \dots & a_{N-1,i} & \dots & a_{N-1,n}^{\min} \end{array} \right\| \quad \text{или} \quad \left\| \begin{array}{cccc} a_{11}^{\max} & \dots & a_{1i} & \dots & a_{1n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ a_{j1} & \dots & a_{ji}^{\max} & \dots & a_{jn} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ a_{N-1,1} & \dots & a_{N-1,i} & \dots & a_{N-1,n}^{\max} \end{array} \right\| \quad (28)$$

и выбрав в каждом столбце минимальный и максимальный элементы. Матрицы (28) для каждого  $a_j$  дают различные интервалы  $[b_j^{\min}, c_j^{\min}]$  и  $[b_j^{\max}, c_j^{\max}]$ , и использование одного из них в дальнейшем определяется условиями конкретной ситуации выбора.

Следующим этапом решения проблемы управления поведением однородной группы индивидуумов является определение стратегий распределения ресурсов на управление, когда информация о предпочтениях получена каким-либо способом из представленных в настоящей статье.

**Список литературы:** 1. Энджел Д.Ф., Блэкуэлл Р.Д., Миниард П.У. Поведение потребителей, СПб: Питер Ком, 1999. 768 с. 2. Петров Э.Г., Калита Н.И. Формализация проблемы управления поведением социальной группы. //Вісник ЧІТІ. 1999, №4. С. 45-49. 3. Овезгельдыев А.О., Петров Э.Г., Петров К.Э. Синтез и идентификация моделей многофакторного оценивания и оптимизации. Киев: Наукова думка, 2002. 163 с. 4. Гришко С.И. Исследование потребительских предпочтений //Бизнесинформ. 1997, №23. С.72-75. 5. Бешелев С.Я., Гурвич Ф.Г. Математико-статистические методы экспертных оценок. М.: Статистика, 1980. 263 с. 6. Панкова Л.А., Петровский А.М., Шнайдерман М.И. Организация экспертизы и анализ экспертной информации. М.: Наука, 1984. – 120 с. 7. Ружавишников В.О., Паниотто В.И., Чурилов Н.И. Опросы населения (Методический опыт). М.: Финансы и статистика, 1984. 207 с. 8. Экспертные оценки в социологическом исследовании /Под ред. Крымского. Киев: Наукова думка, 1990. 318 с. 9. Теория выбора и принятия решений /Макаров И.М., Виноградская Т.М. и др. М.: Наука, 1982. 328 с. 10. Венцель Е.С. Теория вероятностей. М.: Наука, 1969. 576 с. 11. Гаскаров Д.В., Шаповалов В.И. Малая выборка. М.: Статистика, 1978. 248 с. 12. Заде Л.А. Понятие лингвистической переменной и его применение к принятию приближенных решений. М.: Мир, 1976. 165 с. 13. Обработка нечеткой информации в системах принятия решений/ А.Н. Борисов, А.В. Алексеев и др. М.: Радио и связь, 1989. 304 с. 14. Борисов А.Н., Крумберг О.А., Федоров И.П. Принятие решений на основе нечетких моделей: Примеры использования. Рига: Зинатне, 1990. 184с. 15. Роттштейн А.П. Интеллектуальные технологии идентификации. Винница: «Універсум-Вінниця», 1999. 302 с. 16. Зуховицкий С.И., Авдеева Л.И. Линейное и выпуклое программирование. М.: Наука, 1967. 460с.

Поступила в редколлегию 28.07.2003